

### AMB Formations, vous faire avancer !



#### Public Concerné

Demandeurs d'emploi jeunes et adultes ayant un projet validé par le pôle emploi dans les métiers cités.



#### Contenu de la formation

**Module 1 : Manager l'équipe de son périmètre au sein de l'établissement marchand.**

**Module 2 : Développer la dynamique commerciale de son périmètre au sein de l'établissement marchand.**

**Module 3 : Contribuer à la performance commerciale et à la rentabilité de son périmètre.**



#### Prérequis Formation

- ◆ Disposer d'un diplôme de niveau 4 ou d'un titre professionnel dans le secteur de la vente.
- ◆ Et/ou d'une expérience professionnelle confirmée dans les métiers de la vente



#### Prérequis des métiers

- ◆ Maîtriser les savoirs de bases (lire / écrire / compter)
- ◆ Être disponible selon l'amplitude d'ouverture des magasins



#### Durée

**480 Heures de formation sur 14 Mois**

**8 h de formation/ par semaine**



#### Objectifs

Dans le respect des orientations de sa hiérarchie et de la démarche RSE de l'entreprise, le manager d'établissement marchand assure le management opérationnel de l'équipe placée sous sa responsabilité. Il développe la dynamique commerciale de son périmètre et contribue à l'optimisation de la performance et de la rentabilité de l'activité.



#### Délais d'accès de la formation

Les entrées et sorties en formation sont permanentes toute l'année.

Votre entrée en formation se fait dans un délai maximum d'un mois sous réserve d'un entretien concluant.



#### Nombre de participants

De 6 à 25 participants maximum.

#### Nous contacter

11 rue Pradier – 75019 PARIS

Tel : 01.53.19.02.50

Email : [contact@amb-formations.fr](mailto:contact@amb-formations.fr) - Site : [www.amb-formations.fr](http://www.amb-formations.fr)

Siret : 413 309 972 000 37 – Code APE : 8559A – N° de Déclaration d'Activité : 11 75 28 61 275 (Cet enregistrement ne vaut pas agrément d'état)

**Etablissement d'Enseignement Privé de Formation Professionnelle Continue**



## Conditions de réussite

### Les évaluations pour la formation MEM se font sous les formes suivantes :

- ◆ QCM
- ◆ Evaluation orale
- ◆ Evaluation écrite

Des évaluations sont effectuées en fin de chaque module ou environ tous les 2 mois. Des évaluations complémentaires peuvent être faites sur demande volontaire du stagiaire ou du formateur.

### Avant la fin de sa formation et pour pouvoir se présenter à l'examen final, le salarié s'engage à :

- ◆ Au minimum 3 mois avant l'examen final : remplir son dossier d'inscription
- ◆ Au minimum 1 mois avant l'examen final : remettre au centre de formation tous documents nécessaires (fiche d'inscription à l'examen, copie de la carte d'identité, dossier professionnel et annexes du titre souhaité).
- ◆ Obtenir les notes minimales aux examens intermédiaires.
- ◆ Ne pas avoir eu plus de deux avertissements pendant le temps de sa formation.
- ◆ Compléter son livret d'apprentissage.



## L'équipe pédagogique

Cette formation est animée par une équipe de formateurs expérimentés et formés à la pédagogie des adultes. Les savoirs professionnels sont dispensés par des formateurs qui ont une pratique professionnelle avérée de ce métier



## Référent handicap

Si vous êtes en situation de Handicap, vous pouvez à tout moment contacter le référent Handicap.

Nous mettrons tout en œuvre afin que vous puissiez suivre votre formation dans les meilleures conditions

Mme Lyna BADJI – lyna@amb-formations.fr



## Aptitudes souhaitées

- ◆ Avoir le sens du contact
- ◆ Être Dynamique
- ◆ Être Rigoureux et Organisé
- ◆ Avoir le sens du contact
- ◆ Avoir l'esprit d'équipe
- ◆ Savoir faire preuve de diplomatie



## Présentation métier

Le manager d'établissement marchand encadre une équipe et pilote l'activité commerciale de son périmètre. Il organise le travail, suit les performances et veille au développement des compétences des collaborateurs.

Il gère les approvisionnements et les stocks, met en place les opérations commerciales et contribue à l'attractivité du point de vente. Au quotidien, il veille à la qualité de l'accueil et à la satisfaction des clients, tout en appliquant les politiques RH et RSE de l'entreprise.



## Modalité de sélection

- ◆ Réunions d'informations tous les mercredis à 14h
- ◆ Entretiens individuels

## Nous contacter

11 rue Pradier – 75019 PARIS

Tel : 01.53.19.02.50

Email : [contact@amb-formations.fr](mailto:contact@amb-formations.fr) - Site : [www.amb-formations.fr](http://www.amb-formations.fr)

Siret : 413 309 972 000 37 – Code APE : 8559A – N° de Déclaration d'Activité : 11 75 28 61 275

(Cet enregistrement ne vaut pas agrément d'état)

**Etablissement d'Enseignement Privé de Formation Professionnelle Continue**



## Obligations de formation

**Pendant toute la durée de sa formation, le salarié s'engage à :**

- ◆ Suivre avec assiduité les enseignements dispensés par l'organisme de formation et la formation professionnelle assurée dans l'entreprise.
- ◆ Remettre à l'organisme de formation tout document ou justificatif d'absence dans les 48 heures suivant l'absence.
- ◆ Remettre à l'entreprise tout document ou justificatif d'absence dans les 48 heures suivant l'absence.
- ◆ Se présenter à la formation, aux épreuves d'évaluation et d'examens.
- ◆ Signer les fiches de présence en formation, à chaque session de formation et d'examens

**À l'issue de la formation, les participants se présentent au titre professionnel de niveau 5 délivré par le Ministère du Travail. AMB Formations délivre un certificat de réalisation de la formation**



## Bloc de compétences, débouchés et poursuite d'études

A l'issue de cette formation, le candidat sera en mesure de travailler dans tous les secteurs du commerce et de la distribution.

**Il pourra exercer les métiers suivants :**

- Responsable des ventes
- Chef des ventes
- Manager de rayon
- Manager d'espace commercial

Retrouvez toutes les informations sur les blocs de compétences, les métiers visés et les suites de parcours possible sur la fiche formation du Registre National de la Certification Professionnelle :

<https://www.francecompetences.fr/recherche/rncp/41853/>

Ce titre professionnel vous permet une poursuite d'études. Vous pouvez notamment poursuivre votre scolarité en licence ou en Bachelor européen (Management, Distribution, E-commerce).



## Codes de la formation

**Rome :** D1208, D1509, D1502, D1503  
**Formacode :** 32154, 34587  
**Code(s) NSF :** 312m  
**RNCP:** RNCP41853



## Résultats

- ◆ **Satisfaction stagiaire En 2025 pour le titre MUM**  88 %
- ◆ **Réussite Au diplôme MUM En 2025**  84 %



## Prix pour les bénéficiaires

La formation est financée par l'opérateur de compétence en lien avec l'entreprise. La formation n'engage aucun coût financier pour le bénéficiaire.



## Contact

Si vous souhaitez postuler à cette offre de formation vous pouvez :

- Envoyer votre cv à : [rh@amb-formations.fr](mailto:rh@amb-formations.fr)
- Nous contacter par téléphone au : 01.53.19.02.50
- Ou bien vous présenter à l'une de nos réunions d'informations collectives tous les mercredis à 14h à 11 rue Pradier 75019 Paris

## Nous contacter

**11 rue Pradier – 75019 PARIS**

**Tel : 01.53.19.02.50**

**Email : [contact@amb-formations.fr](mailto:contact@amb-formations.fr) - Site : [www.amb-formations.fr](http://www.amb-formations.fr)**

**Siret : 413 309 972 000 37 – Code APE : 8559A – N° de Déclaration d'Activité : 11 75 28 61 275**

(Cet enregistrement ne vaut pas agrément d'état)

**Etablissement d'Enseignement Privé de Formation Professionnelle Continue**